



Technico-Commercial F/H
Poste à pourvoir immédiatement en CDI

Soprima Industrie est une entreprise en pleine croissance intégrée au groupe Linksy qui comprend 80 collaborateurs dans 4 sociétés implantées en France.

Spécialisée dans les solutions techniques d'assemblage, Soprima Industrie est le leader français des traitements de pré-enduction. Notre système qualité est certifié ISO 9001 et répond aux exigences spécifiques des industriels de l'automobile et de l'aéronautique. Pour en savoir plus : <http://www.linksy.eu/>

Poste basé au siège basé à Saint Ouen l'Aumône (95).

1. Mission & Activités

Rattaché à l'Ingénieur Commercial Groupe, vous intervenez en support du développement commercial.

A ce titre, vous aurez notamment en charge les activités suivantes :

- Gestion des appels clients et prospects entrants.
- Conduite d'entretiens : découverte des besoins, information sur les produits et prestations proposés, transmission des informations commerciales et techniques.
- Développement d'un portefeuille clients : gestion de projets dans le CRM, élaboration des devis, suivi des comptes clients.

2. Profil des candidats

Issu d'une formation mécanique, idéalement complétée par une licence Technico-commerciale, vous justifiez d'une première expérience professionnelle, de préférence dans la vente de produits techniques.

Vous avez le goût du challenge, du contact proactif et vous maîtrisez la relation par téléphone.

Vous êtes à l'aise avec les outils bureautiques et systèmes d'information type ERP / CRM.

Vous possédez les bases de la mécanique.

Anglais opérationnel serait un plus.

3. Conditions contractuelles

Le temps de travail est de 39 heures par semaine du lundi au vendredi matin.

Rémunération motivante selon profil : fixe + primes + intéressement.

Poste évolutif pour candidat motivé.

Merci de nous adresser votre CV et votre lettre de motivation par mail à l'adresse suivante : contact@linksy.eu